



**OFFRE D'EMPLOI**

**SPÉCIALISTE / COMMERCIAL  
PATINAGE ARTISTIQUE**

**REJOIGNEZ L'ÉQUIPE !**



# FICHE DE POSTE – SPÉCIALISTE COMMERCIAL PATINAGE ARTISTIQUE

**Entreprise :** Groupe HLD – Spécialiste en distribution d'équipements pour le patinage artistique et le hockey sur glace

**Lieu :** Hauts-de-Seine

**Type de contrat :** CDI – (39h hebdo / travail le samedi)

**Rémunération :** À déterminer selon profil

**Disponibilité :** Dès que possible

---

## Présentation de l'entreprise

Le Groupe HLD est un acteur majeur dans la distribution d'équipements dédiés au hockey sur glace et au patinage artistique. Partenaire de la FFSG, nous avons su nous imposer comme un référent sur le marché grâce à notre expertise, notre engagement et la qualité de notre sélection de produits. Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un(e) **spécialiste commercial(e) en patinage artistique**, capable de structurer et dynamiser notre activité sur ce marché.

---

## Missions principales

### 1. Développement commercial & accompagnement des athlètes

- Développer et entretenir un réseau solide avec les athlètes, clubs, entraîneurs et fédérations.
- Apporter un conseil technique et commercial aux sportifs de haut niveau sur le choix de leurs équipements.
- Participer aux événements majeurs (compétitions, salons) pour assurer la présence de nos marques et produits.

### 2. Stratégie de distribution & gestion des partenariats

- Mettre en place et gérer des partenariats stratégiques avec les clubs et organisations.
- Assurer le suivi des revendeurs spécialisés sur l'ensemble du territoire français et les accompagner dans le développement de leur activité patinage.
- Identifier les opportunités d'expansion commerciale et optimiser la présence de nos produits en boutique et en ligne.

### 3. Analyse et suivi des performances

- Suivre les ventes et analyser les performances des différentes gammes de produits.
- Effectuer une veille concurrentielle et proposer des ajustements stratégiques en fonction des tendances du marché.

### 4. Marketing & actions commerciales

- Collaborer avec les équipes internes pour renforcer la visibilité des produits auprès des consommateurs.
- Être force de proposition sur les actions de promotion, sponsoring et communication auprès des athlètes et distributeurs.



## Profil recherché

### Compétences et expérience

- Expérience en développement commercial, idéalement dans l'univers du sport et du patinage artistique.
- Connaissance approfondie du matériel de patinage artistique et des besoins des athlètes.
- Capacité à gérer et structurer un réseau de revendeurs spécialisés.
- Maîtrise des outils analytiques et bureautiques (Excel, CRM, outils de reporting).

### Qualités personnelles

- **Autonomie et proactivité** : Capacité à gérer son activité avec une grande autonomie.
- **Mobilité** : Déplacements fréquents en France pour rencontrer revendeurs et athlètes.
- **Aisance relationnelle et esprit commercial** : Savoir créer et entretenir des relations de confiance avec des partenaires variés.
- **Esprit analytique** : Capacité à interpréter les chiffres pour optimiser les performances commerciales.



## Candidature

Intéressé(e) par ce challenge ? Envoyez votre CV et lettre de motivation à [victor.goy@bauer-hockey.fr](mailto:victor.goy@bauer-hockey.fr) en précisant la référence "**Spécialiste Commercial Patinage Artistique**".